

Turinys

4. VERSLO PLANAVIMAS.....	3
Įvadas.....	3
Žodynėlis.....	4
4.1. Verslo finansai ir nauji finansiniai įrankiai.....	5
Verslo ekonomika.....	5
Finansų valdymas ir investicijos.....	7
Svarbiausi skaitmeninių finansų įrankiai verslui.....	9
Tvarūs finansai.....	10
Viešasis ir privatus finansavimas.....	10
Mikrofinansavimas.....	11
Skolų apmokėjimo strategijos.....	12
Sutelktinis finansavimas.....	14
4.2. Analitinė apskaita.....	17
Pagrindiniai apskaitos principai.....	17
Pradinio kapitalo apskaičiavimas.....	17
Iždo valdymo pagrindai.....	20
Finansų planavimas.....	23
4.3. Finansinis sprendimas verslo tvarumui užtikrinti.....	28
Finansų valdymas.....	28
Investicijų tipas.....	30
Finansavimo galimybės – lėšų rinkimas.....	31
Padalinti sprendimai.....	35
Skolos mažinimo strategijos kūrimas.....	37
4.4. Verslo plano kūrimas.....	38
Koks verslo plano tikslas?.....	38
Vykdomoji verslo plano santrauka.....	39
Išsamus verslo planas.....	40
Dos ir NEGALIMA.....	52



Nuorodos.....53

4.3. Finansinis sprendimas verslo tvarumui užtikrinti

Finansų valdymas

Finansų valdymas iš esmės yra verslo plano sudarymo procesas, o paskui užtikrinimas, kad visi padaliniai nenutrūks. Finansų valdymo procedūros reglamentuoja, kaip atliekate kasdienes operacijas, atliekate mėnesinį finansinį uždarymą, lyginate faktines išlaidas su biudžete numatytais išlaidomis ir garantuojate, kad vykdysite auditoriaus ir mokesčių įsipareigojimus taktiniu lygmeniu. Strategiškesniu lygmeniu finansų valdymas yra susijęs su svarbiomis finansų planavimo, analizės ir vizijų kūrimo operacijomis, kurių metu finansų vadovai naudoja duomenis, kad padėtų verslo srities kolegoms planuoti būsimas investicijas, nustatyti galimybes ir kurti atsparias įmones.

Trys geresnio finansų valdymo ramsčiai yra pagrįsti patikimo finansų valdymo pagrindais:

1. Nustatyti, kas turi įvykti finansiškai, kad organizacija galėtų pasiekti savo trumpalaikius ir ilgalaikius tikslus.
2. Pavyzdžiui, sprendimų priėmimas arba pagalba įmonių vadovams nustatant geriausią planų vykdymo būdą, pavyzdžiui, teikiant naujausias finansines ataskaitas ir duomenis apie esminius KPI scenarijų planavimui.
3. Kontroliuoti arba užtikrinti, kad kiekvienas skyrius prisidėtų prie vizijos, neviršydamas biudžeto ir strategijos.

Finansų vadovai padeda savo įmonėms įvairiais būdais, remdamiesi šiais ramsčiais, įskaitant, bet tuo neapsiribojant:

- Pelno didinimas teikiant informaciją apie didėjančias žaliavų sąnaudas, dėl kurių gali padidėti parduodamos produkcijos savikaina.
- Likvidumas ir pinigų srautai yra stebimi siekiant užtikrinti, kad įmonė turėtų pakankamai lėšų savo įsipareigojimams vykdyti.
- Užtikrinkite, kad būtų laikomasi valstijos, federalinių ir konkrečios pramonės šakų taisyklių.
- Finansinių scenarijų kūrimas remiantis esama įmonės būsena ir prognozėmis, apimančiomis platų galimų rezultatų spektrą, pagrįstą rinkos sąlygomis.
- Sėkmingai valdo investuotojus ir valdybos narius.

Finansų valdymas skirstomas į keturias kategorijas:

Planavimas

Finansų vadovas prognozuoja, kiek įmonei prireiks pinigų, kad palaikytų teigiamą pinigų srautą, skirs lėšų augimui ar naujų produktų ar paslaugų papildymui, nenumatytiems įvykiams spręsti ir šią informaciją išplatina kolegoms.

Kapitalo išlaidos, darbo jėgos ir netiesioginės bei veiklos išlaidos planuojant gali būti suskirstytos į grupes.

Biudžeto sudarymas

Įmonės turimus grynuosius pinigus finansų vadovas skiria tokioms išlaidoms kaip hipoteka ar nuoma, atlyginimai, žaliavos ir kitos pareigos padengti. Idealiame pasaulyje liks pakankamai pinigų, kad būtų galima sutaupyti ekstremalioms situacijoms ir finansuoti naujas įmonės įmones.

Be to, finansų vadovai įvertina įvairias rizikas ir įgyvendina kompensuojamąsias kontrolės priemones, įskaitant:

- Rinkos rizika turi įtakos bendrovės investicijoms, taip pat jos ataskaitoms ir akcijų rezultatams, jei ji yra akcinė bendrovė. Taip pat gali atsispindėti pramonei būdinga finansinė rizika, pvz., restoranus paveikianti pandemija.
- Kredito rizika: Klientų laiku neapmokėjus sąskaitų faktūrų pasekmės, dėl kurių įmonė nesugeba vykdyti įsipareigojimų, o tai gali neigiamai paveikti kreditingumą ir vertinimą, o tai lemia galimybę skolintis palankiomis palūkanomis.
- Likvidumo rizika: finansų komandos turi stebėti esamus pinigų srautus, numatyti būsimus grynujų pinigų poreikius ir būti pasirengusios prireikus išleisti apyvartinį kapitalą.
- Operacinė rizika yra bendras terminas, kurio nepažįsta keli finansų skyriai. Jame galėtų būti nagrinėjamos tokios temos kaip atkūrimas po nelaimių ir veiklos tęstinumo strategijos bei krizių valdymo procedūros.

Trys finansų valdymo rūšys.

- Kapitalo biudžeto sudarymas yra procesas, kurio metu nustatoma, kokie finansiniai įvykiai turi įvykti, kad korporacija įvykdytų savo trumpalaikius ir ilgalaikius tikslus.
- Kapitalo struktūra, kuri lemia, kaip finansuoti operacijas ir (arba) plėtrą. Jei palūkanų normos yra žemos, geriausias pasirinkimas gali būti skolų ėmimas.
- Kaip minėta anksčiau, apyvartinio kapitalo valdymas reiškia, kad turi būti pakankamai grynujų pinigų kasdieninėms operacijoms, pavyzdžiui, mokėti darbuotojams.ⁱ

Investicijų tipas

Yra keturios pagrindinės investicijų kategorijos, kurių kiekviena turi savo savybių, rizikos ir naudos rinkinį.

Investicijos į augimą

Jie labiau tinka ilgalaikiams investuotojams, kurie nori ir gali įveikti rinkos nepastovumą.

Akcijos

Akcijos yra augimo investicijų rūšis, nes laikui bėgant jos gali padėti padidinti pradinės investicijos vertę.

Nuosavybė

Kadangi namų ir kito turto kaina gali gerokai padidėti vidutinės trukmės ir ilguoju laikotarpiu, turtas taip pat vadinamas augimo investicija.

Gynybinės investicijos

Tai yra mažiau rizikinga nei augimo investicijos, nes jos yra labiau orientuotos į pastovių pajamų, o ne į augimą.ⁱⁱ

Finansavimo galimybės – lėšų rinkimas

Lėšų rinkimas yra sudėtingas procesas. Tiesą sakant, tai yra daug pastangų reikalaujantis ir daug laiko reikalaujantis darbas, kurį turi atlikti įmonės steigėjas, kaip įmonės augimo strategijos dalį. Per steigėjo lėšų rinkimo kelionę jis susidurs su įvairiais investuotojais, įskaitant:

- Investuotojai, kurie skeptiškai vertina jo, kaip steigėjo, galimybes
- Investuotojai, norintys pamatyti įkūrėją, svarsto galimybę investuoti į konkursą
- Tie, kurie neturi finansinių galimybių dalyvauti, bet nori pademonstruoti savo įsitraukimą į ekosistemą ir pan (Espinal, 2015, adaptuota iš<http://seedcamp.com/>).

Anksti steigėjo gebėjimas kurti asmeninius santykius ir išreikšti savo siekius kaip nuoseklią istoriją yra labai svarbus veiksmingam lėšų rinkimui. Kūrėjui gali būti naudinga ugdyti lėšų rinkimo požiūrį, susijusį su keturiomis pagrindinėmis sąvokomis:

1. Lėšų rinkimas yra procesas, kuriam reikia laiko.

2. Verslininkai turėtų būti atviri atmetimui.

3. Susitikimai yra unikali patirtis; tai savotiška praktika verslininkams nuolat tapti geresniais.

4. Verslininkai turėtų išmokti pagerinti savo klaidas ir palaikyti ryšį su investuotojais.

Šaltinis: Adaptuota iš Espinal, (2015), p. 18

Naudingi straipsniai:

1. Turite mąstymą apie lėšų rinkimą, <http://www.netocratic.com/the-fundraising-mindset-2790>
2. Mąstymas, kurio reikia sėkmingam lėšų rinkimui, <https://www.classy.org/blog/the-mindset-you-need-for-fundraising-success/>

Finansavimo apibrėžimas

Finansinių išteklių suteikimas poreikiui, programai ar projektui finansuoti pagal vieną siūlomą apibrėžimą. Paprastai ši frazė vartojama, kai įmonė grynųjų pinigų poreikius tenkina iš savo vidinių rezervų, o terminas „finansavimas“ vartojamas tada, kai poreikis patenkinamas iš išorės arba iš skolintų lėšų (pagal verslo žodyną).

Kodėl verslui toks svarbus finansavimas?

Visuotinai žinoma, kad verslui reikia kapitalo, kad jis veiktų ir išliktų gyvybingas. Kai kalbame apie finansavimą, mes kalbame apie pinigus, nes tai viskas, ko reikia, kad būtų galima atlikti visas būtinas procedūras, tokias kaip produkto kūrimas, gamyba ir rinkodara. Kitaip tariant, pinigai leidžia sklandžiai vykdyti administracines procedūras. Be to, lėšos padeda verslui daryti pažangą skatinant plėtrą ir plėtrą. Apskritai pinigai yra labai svarbūs siekiant užtikrinti saugumą ir ilgalaikį gyvybingumą. Medžiagoms, biuro reikmenims, įrangai, atlyginimams, draudimams, išlaidoms, būsimam plėtrai ar remontui ir nelaimingiems atsitikimams reikia pinigų. Šiuo metu svarbu pažymėti, kad pasirinktas ir jo vykdomas finansavimo metodas priklausys nuo firmos norų ir reikalavimų (Duff, V., 2017; Francis, KA, 2017).

Naudingi straipsniai:

3. Finansavimo svarba verslui, <http://smallbusiness.chron.com/importance-funding-business-59.html>

Svarbu ir laikas, ir geografija

Lėšų rinkimas yra ilgas procesas, kuriam reikia daug laiko ir pastangų (Girardi, 2016). Lėšų rinkimas be tinkamo planavimo ir grafiko gali būti žalingas verslui, nes jis nukreipia daug išteklių ir laiko nuo kitų verslo poreikių ir administracinių įsipareigojimų. Taigi, jei taip yra, logiška, kad lėšų rinkimas gali suteikti laiko kokybiškiems ir abipusiai naudingiems santykiams puoselėti (Girardi, 2016). Steigėjai turėtų skirti laiko užmegzti puikius santykius, kurie padėtų finansuoti ir paskatintų geresnį šalių bendravimą bei pasitikėjimą. Be to, verslininkai pradeda alinančių susitikimų seriją, kurios tolesniems raundams gali prireikti dienų ar mėnesių (Espinal, 2015, p.19). Visos šios procedūros užtrunka ir daugeliu atvejų priklauso nuo steigėjų. Kalbant apie lėšų pritraukimą, geografija yra vienodai svarbi. Visame pasaulyje yra

daug gerai sukonstruotų ir puikių koncepcijų, taip pat išskirtinių ir pajėgių steigėjų, tačiau didžioji dalis rizikos kapitalo, taip pat angelų kapitalo, vis dar yra sutelkta į kelis pagrindinius centrus (Espinal, 2015, p.20).). Kitaip tariant, steigėjams gali būti sunku persikelti į šias konkrečias vietas, kad gautų finansavimą. Manoma, kad verslininkai neprivalo statyti kažko svarbaus ir naujo kitoje vietoje dėl struktūrizuotų aplinkybių.

Įmonės paruošimas lėšų rinkimui

Apskritai, steigėjo gebėjimas nuo pat pradžių sukurti tinkamą pagrindą būtų gana naudingas. Prieš pradėdami šią sunkią procedūrą, vadinamą „lėšų rinkimu“, verslininkai turėtų protiškaip paruošti save ir savo komandos draugus. Verslininkai pirmiausia turėtų apibrėžti savo tikslus, terminus ir biudžetą, kurių jiems greičiausiai prireiks, o tada ieškoti investuotojų specializuotose duomenų bazėse, kad pasiektų tuos, kurie labiau atitinka jų poreikius ir norus (Ferreira, 2017). . Galiausiai jie turėtų pereiti prie kito žingsnio, kuris apima savo verslo idėjos pristatymą tiems investuotojams, pasiruošimą atmetimams ir pasiruošimą kitai galimybei (Ferreira, 2017).

Keturi lėšų rinkimo etapai

Žemiau esančioje lentelėje parodyti keturi (4) skirtingi lėšų rinkimo laimėjimai (Espinal, 2015, p.26). Be to, šie etapai yra gyvybiškai svarbūs organizacijai, nes jie gali nustatyti visą turtą ir svarbią informaciją, kuri gali būti pateikta potencialiems investuotojams lėšų rinkimo procedūrų metu. Kitaip tariant, šie etapai gali labai detalai parodyti, ką įmonė sugeba.

1. Žmogiškieji ištekliai
2. Produktas
3. Turgus
4. Finansavimas

①Kalbant apie pirmąją kategoriją, pagrindinių darbuotojų įdarbinimas turi didelę įtaką įmonei. Pavyzdžiui, rinkodaros specialisto, kuris bus atsakingas už kai kurių naujų išradimų idėjų įgyvendinimą, įtraukimas, reklamų rinkinys ir visa rinkodaros procedūra, kuri turi būti atlikta norint sugrąžinti pinigus į įmonę (Espinal, 2015, p.26). Kitas puikus pavyzdys – bendradarbiavimo dvasia. Tai reiškia, kad verslininkas turi parodyti, kad komanda gali dirbti kartu ir sukurti puikius bendravimo įgūdžius, kad užsitikrintų investicijas. Kad veiktų pelningai ir ilgai, kiekviena organizacija turėtų suburti valdymo komandą, sudarytą iš įvairių lyderių, kurių pareigos atitiktų žmonių stipriąsias puses (Robbins, S., 2017). Generalinis direktorius, CTO, COO ir galbūt daugiau yra patirties pavyzdžiai.

②Kalbant apie antrąjį etapą, dažniausiai steigėjai turi parodyti, kad gali sukurti ką nors vertingo plačiajai visuomenei. Pavyzdžiui, parodyti, kad jie kuria prototipą, kuris palaiko jų verslo idėją ir daro ją labiau tikėtina investuotojams, kurie gali investuoti pinigus į steigėjo projektą ar verslo idėją, gali būti naudinga steigėjams (Espinal, 2015, p.27).).

③Kalbant apie rinką, labai svarbu ją įvertinti ir turėti informacijos apie pirmuosius vartotojus ir vartotojus. Pavyzdžiui, steigėjai turi parodyti, kad gali kalbėti su didele auditorija (100 000, 1 mln. ar net daugiau) ir kad jų produktas ar paslauga jiems yra naudingi. Kūrėjas taip pat turi sugebėti parodyti, kad yra rinka, kuri veda į pinigus (Espinal, 2015, p.27). Kitaip tariant, labai svarbu suprasti rinkos apimtį, nes ji suteiks informacijos apie klientų, patenkančių į verslininkų rinkos kategoriją, skaičių, kiek laiko ir pinigų vartotojai ir vartotojai nori išleisti panašioms prekėms ir paslaugoms, kurioms produkto savybėms klientai teikia pirmenybę, ir galiausiai rinkos žinios suteiks

informacijos (Earlydays, 2013). verslininkai turi įrodyti, kad būsima rinka yra reikšminga. Galiausiai, rinkos nišos, konkurencinė analizė, tendencijos ir naujovės turėtų būti dokumentuojamos. Ankstyvosios dienos, 2013 m.; Espinal, 2015).

④ **Finansavimas**; Steigėjai turi įsitikinti, kad jų planuojamas lėšų rinkimo metodas apima visus būtinus veiksmus, kad jie būtų naudingi (Espinal, 2015).

Naudingi straipsniai:

4. Nustatykite savo lėšų rinkimo etapus, <https://gohighbrow.com/identify-your-fundraising-milestones/>

Lėšų rinkimo šaltiniai

Lėšų rinkimas turi būti protingas ne tik lėšų gavimo, bet ir įmonės tikslo optimizavimo požiūriu. Be to, yra daug lėšų pritraukimo strategijų, tačiau nėra universalus sprendimo, kuris geriausiai tiktų kiekvienai konkrečiai šaliai, kultūrai, situacijai ar verslui. Iteracija yra didelė lėšų rinkimo proceso dalis.



Investicinių medžiagų ciklai

Tarkime, kad verslininkai įvertino norimus grynųjų pinigų poreikius, kurie yra šiek tiek didesni, nei nori suteikti jų vietiniai investuotojai. Tuomet verslininkų galvose greičiausiai kils šie klausimai:

Šiuo metu verta paminėti, kad šie klausimai yra retoriniai, būsimų verslininkų apmąstymai (Espinal, 2015, p.37).

„Ar man iš karto neatsako „ne“, jei prašau sumos, kurios man tikrai reikia, bet tai yra daugiau nei investuotojai trokšta suteikti?

„Ar investuotojai nesupras, kad man reikia daugiau pinigų, nei aš prašau, jei prašau mažesnės sumos?

Ar atrodys, kad aš nežinau, ką darau, jei paprašysiu per mažai?“ “

Kitoje dalyje skaitytojai galės perskaityti apie kai kuriuos svarbiausius lėšų rinkimo šaltinius, iš kurių jie gali prašyti lėšų.

Draugai ir šeima

Būtų prasminga, kad rinkose, kuriose verslininkai greičiausiai negalės iš anksto gauti norimos ir reikalingos pinigų sumos, tokiu būdu apibrėžiant jų prašomą kiekį yra vienas iš būdų „apdrausti“ diskusijų apie lėšų rinkimo procedūras pradžia.

„Finansavimo prašymas iš draugų ir šeimos yra akivaizdus, bet po to ateina angelai arba didelės vertės asmenys, kurie yra pasirengę investuoti į jūsų įmonę mainais į nuosavybę“ (Espinal, 2015).

Didelės vertės asmenys

Kaip minėta anksčiau, yra tokių, kurie yra pasirengę investuoti į steigėjo pradžia, verslą ar įmonę mainais į akcijas. Verslo investuotojai būna įvairių formų ir dydžių. Kai kurie yra tik asmenys, investuojantys savo pinigus, o kiti yra rizikos kapitalistai arba verslo angelai, kurie taip pat vadina save verslo asociacijomis, bankais, individualiais investuotojais ir sutelktinio finansavimo svetainėmis, tokiomis kaip AngelList (Root, G., 2017).

Vyriausybės finansavimas

„Vyriausybės dotacija yra piniginė dovana, kurią federalinė, valstijos ar savivaldybių valdžia dovanoja nusipelnusiam dotacijos gavėjui be įsipareigojimo grąžinti“ (Entrepreneur Staff). Techninė ar kita finansinė pagalba, tokia kaip paskola ar paskolos garantija, palūkanų normos subsidija, tiesioginis asignavimas arba pajamų pasidalijimas, paprastai neįtraukiama į valstybės dotacijas. „Vyriausybės dotacijomis remiamos įmonių idėjos ir projektai, teikiantys visuomenei naudą, kartu skatinantys ekonomiką. Kritinė atkūrimo veikla, novatoriški tyrimai ir kitos paslaugos remiamos dotacijomis“ (Investopedia apibrėžimas).

Kreditinės kortelės

Kreditinės kortelės yra patogiausias būdas gauti lėšų, tačiau dėl didelių kredito kortelių palūkanų normų jos kainuoja nemažus. Suma, kurią galite pasiskolinti, nustatoma pagal jūsų kredito limitą, kuris greičiausiai bus mažesnis už sumą, kurią gautumėte iš banko ar kitos rūšies paskolos.

Sutelktinio finansavimo svetainės

Pastaraisiais metais internetinės sutelktinio finansavimo paslaugos išaugo. Paprastai jie naudojami siekiant padėti įmonėms pritraukti lėšų naujam produktui pradėti.

Sutelktinis finansavimas užtrunka, tačiau tai gali būti puikus būdas iš anksto parduoti savo paslaugas ir produktus bei surinkti lėšų jiems plėtoti.

banko paskolos

Banko paskolos ar kredito linijos gavimas gali užtrukti ilgiau nei kreipimasis dėl kredito kortelės. Pateikiate savo bylą bankui ir turite įrodyti, kad turite pakankamai skolos grąžinimo. Reikės turėti verslo planą ir finansinę prognozę.

Angelai investuotojai

Angelai investuotojai yra didelės vertės asmenys, investuojantys į startuolius mainais į bendrovės akcijų dalį. Jie tikisi gauti pelno ir paprastai turi verslo patirties, kuria gali

pasidalinti su jumis, kad padėtų jūsų verslui plėstis. Turėsite parodyti tvirtą verslo strategiją ir pagrįsti, kodėl jie turėtų investuoti.ⁱⁱⁱ

Padalinti sprendimai

Sistema, pagal kurią vadovybė sprendžia, ar skelbti dividendus, ar ne, vadinama dividendų sprendimais. Kiekvieno ataskaitinio laikotarpio pabaigoje aukščiausioji vadovybė turi pasirinkti pajamų dalį, kuri gali būti paskirstyta kaip dividendai. Galutinis verslo tikslas yra maksimaliai padidinti akcininkų vertę. Dividendų mokėjimo politika yra nepaprastai svarbi, nes ji yra jungtis tarp bendrovės ir jos akcininkų pelno dalijimosi požiūriu. Investuotojams būtų neįmanoma įvertinti valdymo ketinimų be aiškiai apibrėžtos dividendų politikos.

Sprendimų dėl dividendų objektai

Grynųjų pinigų reikalavimas

Formuodamas dividendų politiką, finansų vadovas turi atsižvelgti į kapitalo fondo reikalavimus. Kapitalo reikalaujančiais laikotarpiais dėl didelio dividendų paskirstymo korporacija gali patirti finansinių sunkumų.

Kainos jautrumo įvertinimas

Bendrovės, kurias investuotojai pasirenka dėl dividendų nuoseklumo, turi turėti griežtesnę dividendų politiką nei kitos. Tokioms įmonėms labai svarbu priimti pagrįstus sprendimus dėl dividendų, kad jų akcijų kainos būtų stabilios.

Augimo etapas

Sprendimas dėl dividendų turėtų būti priimtas atsižvelgiant į įmonės raidos etapą: pradžią, augimą, brandą ir nuosmukį. Kiekvienas etapas turi savo aplinkybių rinkinį, dėl kurio reikia pasirinkti skirtingus dividendus.

Sprendimo dėl dividendų rūšys

Dividendai ir sprendimai dėl dividendų būna įvairių formų.

Stabilūs dividendai

- Dividendai kasmet išmokami vienodomis proporcijomis, neatsižvelgiant į pelningumą.
- Bendrovės svyravimai ir nepastovumas akcininkams nedaro įtakos.
- Tik gerai įsitvirtinusios įmonės, turinčios pastovius finansinius srautus, gali sau leisti įgyvendinti šią politiką.

Tie, kurie investuoja į šį verslą, turi žemą rizikos toleranciją. Jie taip pat neturi teisės į bendrovės pelno dalį.

Nuolatiniai dividendai

Dividendai apibrėžiami kaip pelno procentas ir mokami reguliariai. Šis metodas tinka pradedantiesiems ir įmonėms, kurios yra linkusios į nepastovumą. Šių įmonių investuotojai prisiima riziką. Jie mieliau važiuoja į pajamų bangą su įmone.

Alternatyvūs sprendimai dėl dividendų

Bendrovės dividendai nebūtinai gali būti išmokami pinigais. Kalbant apie nepiniginius pasirinkimo sandorius, akcijų dividendai yra svarbi valdymo galimybė. Tai naudinga priemonė, kurią vadovybė gali naudoti siekdama subalansuoti finansų trūkumą ir akcininkų lūkesčius.^{iv}

Skolos mažinimo strategijos kūrimas

Atsipirkimo strategijos žingsniai

Nustatykite verslo biudžetą ir laikykitės jo

Nustačius, kodėl įmonės planas nepavyko arba kas nutiko, gali padėti sudaryti naują biudžetą dabartinei finansinei padėčiai. Skolos koeficientas gali būti naudojamas norint įvertinti dabartinę smulkaus verslo skolą ir turtą bei padėti sukurti jums tinkantį finansinį planą.

Raskite būdų, kaip padidinti pajamas ir pajamas

Pinigų srauto padidinimas yra svarbus įmonės skolos mokėjimo aspektas. Pirmiausia visada naudinga nustatyti ir apmokėti sąskaitas, kuriose yra didžiausia skola arba didžiausios palūkanos ir mokesčiai. Jums reikės grynųjų pinigų įplaukų, kad sumokėtumėte svarbiausią įmonės skolą. Ieškodami naujų būdų, kaip užsidirbti pajamų ir sumažinti skolą, galėsite greičiau atsikratyti skolų

Sumažinti įmonės išlaidas

Sumažinkite atsargas, kad padidintumėte pinigų srautus, kol bus apmokėta įmonės skola. Bet kokius sutaupytus pinigus galite panaudoti nereikalingoms išlaidoms padengti skoloms, kad užtikrintumėte, jog jūsų įmonė yra skolinga kitiems, greitai sumokėta.

Pabandykite derėtis su pardavėjais ir skolintojais

Norėdami sudaryti palankesnę sandorį, kreipkitės į pardavėjus ir tiekėjus, su kuriais turite geriausius darbinius ryšius. Jie gali būti pasirengę sudaryti sandorį dėl tvirtesnės pardavimo sutarties arba suteikti kreditą jūsų verslo sąskaitoms.

Kreipkitės dėl skolos konsolidavimo paskolos

Jūsų skolos konsolidavimas į vieną ilgalaikį susitarimą yra smulkaus verslo skolos konsolidavimo paskolos tikslas.^v

Nuorodos

ⁱStrutner, S. (2020, spalio 2 d.). Finansų valdymo paaiškinimas: taikymo sritis, tikslai ir svarba. „Oracle NetSuite“. <https://www.netsuite.com/portal/resource/articles/financial-management/financial-management.shtml>

ⁱⁱSandraugos bankas. (2019 m. sausio 1 d.). Investavimo pagrindai. [Www.Commsec.Com.Au. https://www.commsec.com.au/education/learn/investing-basics/what-are-the-different-types-of-investments.html#](https://www.commsec.com.au/education/learn/investing-basics/what-are-the-different-types-of-investments.html#)

ⁱⁱⁱGeriausias būdas gauti kapitalo savo verslui plėsti. (2019 m. sausio 1 d.). [Https://Www.Nationwide.Com/. https://www.nationwide.com/lc/resources/small-business/articles/business-funding-options](https://www.nationwide.com/lc/resources/small-business/articles/business-funding-options)

^{iv}Sprendimai dėl dividendų. (2019 m. sausio 1 d.). [Https://Efinancemanagement.com/. https://efinancemanagement.com/dividend-decisions](https://efinancemanagement.com/)

^v„QuickBooks Canada“ komanda. (2019 m. sausio 1 d.). Geriausi patarimai, kaip grąžinti skolas jūsų smulkiajam verslui. [Https://Quickbooks.Intuit.com/. https://quickbooks.intuit.com/ca/resources/expenses/tips-for-paying-off-business-debt/](https://Quickbooks.Intuit.com/)