

VERSLO PLANO KŪRIMAS

Kodėl mes čia šiandien / lūkesčiai

- ❖ Pagrindinis šio kurso tikslas – išmokyti studentus sudaryti verslo planą. Verslo plano tikslas – išsiaiškinti, kaip bus vykdoma jūsų socialinės įmonės (pelno ar ne pelno) iniciatyva.
- ❖ Verslo planas gali būti naudojamas „parduoti“ ar finansuoti idėją galimiems investuotojams, arba jis gali būti naudojamas kaip vadovas verslo plano įgyvendinimo etape. Jis gali būti naudojamas bet kuriame įmonės gyvavimo ciklo etape, įskaitant paleidimą, mastelio keitimą ir plėtrą.
- ❖ Prieš mokantis verslo plano detalių, būtina suprasti, kaip analizuoti verslo idėją. Į šią sesiją įtraukta analizės veikla apie tai, kaip analizuojama verslo idėja.

Temų sąrašas

(kaip programoje/ teorinėje dalyje)



Verslo plano santrauka



Ką įtraukti į verslo planą



Ko vengti verslo plane



Patarimai, kaip parengti verslo planą



Mokymosi taškai

(kaip programoje/ teorinėje dalyje)



Nustatykite pagrindinius verslo plano elementus.



Sukurkite savo verslo plano santrauką, kad skaitytojai galėtų tai padaryti



Supraskite iš jo verslo planą kaip visumą.



Paruoškite tvarų verslo planą su tvirtu rinkodaros ir finansiniu planu



Pagrindinės veiklos / užsiėmimo struktūra (teorinis, praktinis,...)



Padarykite pristatymą apie bendrąjį užsiėmimo tikslą ir sužinokite apie dalyvių lūkesčius



Veiklos ribose atliktų analizių pristatymas



1.1 užsiėmimas: išanalizuokite savo verslo idėją



1.2 užsiėmimas: Sukurkite savo verslo planą!



Klausimų ir atsakymų sesija

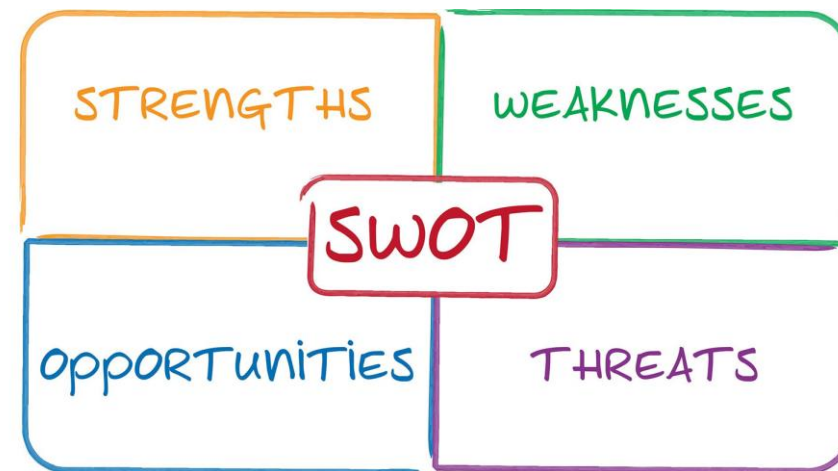


Įvertinimas



Ko tikėtės išmokti (konkrečių rezultatų sąrašas)

Mokymasis	Mokymasis	Patirti	Identifikavimas ir pristatymas
Išmokti analizuoti verslo idėją	Išmokti SSGG analizės detales ir analizuoti verslo idėją	Patirkite, ką ir kokiais etapais daryti, kad būtų sudarytas teisingas investicijų planas	Pagrindinių investicijų plano elementų nustatymas ir pristatymas



Teorinės dalies apžvalga

FINANSINIS SPRENDIMAS VERSLUI UŽTIKRINTIDARNUMAS



Co-funded by the
Erasmus+ Programme
of the European Union



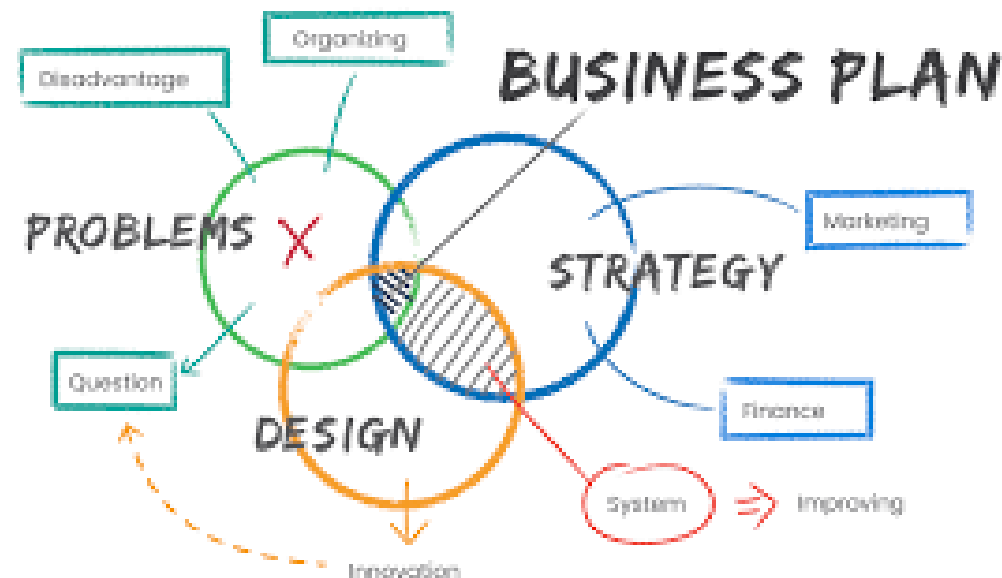
Koks verslo plano tikslas?

- ❖ Verslo plano tikslas – perteikti, kaip bus įgyvendintas Jūsų socialinės įmonės (pelno ar ne pelno) projektas. Verslo plano tikslas gali būti „parduoti“ projektą potencialiems investuotojams arba gauti finansavimą, arba tai gali būti įgyvendinimo planas.
- ❖ Jis gali būti naudojamas bet kuriame įmonės gyvavimo ciklo etape, taip pat mastelio keitimui ir plėtrai.
- ❖ Darbas, kurį iki šiol atlikote kurdami savo verslo modelį (naudodami verslo modelio drobę ar kitus įrankius), yra puikus atspirties taškas kuriant išsamų verslo planą.
- ❖ Jame pateikiamas veiklos planas, kuriame nurodoma, kokius žingsnius turėsite žengti kelyje įkurdami socialinę įmonę



Verslo planas

- ❖ Tai būdas išorėje ir viduje pranešti apie tai, kas yra jūsų įmonė, taip pat apie jos vertybes, misiją ir viziją.
- ❖ Tai taip pat apie kapitalo pritraukimą, ypač pradedantiesiems, bet ir dabartiniam verslui augti ir klestėti.
- ❖ Galiausiai visi startuolio dalyviai turėtų turėti vienodus lūkesčius ir vizijas.



Praktinės dalies apžvalga

FINANSINIS SPRENDIMAS VERSLUI UŽTIKRINTI DARNUMAS VEIKLA



Co-funded by the
Erasmus+ Programme
of the European Union



Ko pasieksime šiandien



Dalyviai supras, kad sėkmingas verslo planas prasideda nuo verslo idėjos analizės.



Sužinosime, iš kokių elementų susideda verslo planas ir kokią informaciją turime turėti, kad galėtume parengti verslo planą.



Pirmosios veiklos rezultatai suteiks indėlį į kitą išvestį, o tai palengvins mokymąsi.



Dalyviai išmoks efektyviai pateikti analizę



1.1 užsiėmimas: Verslo idėjos kūrimas

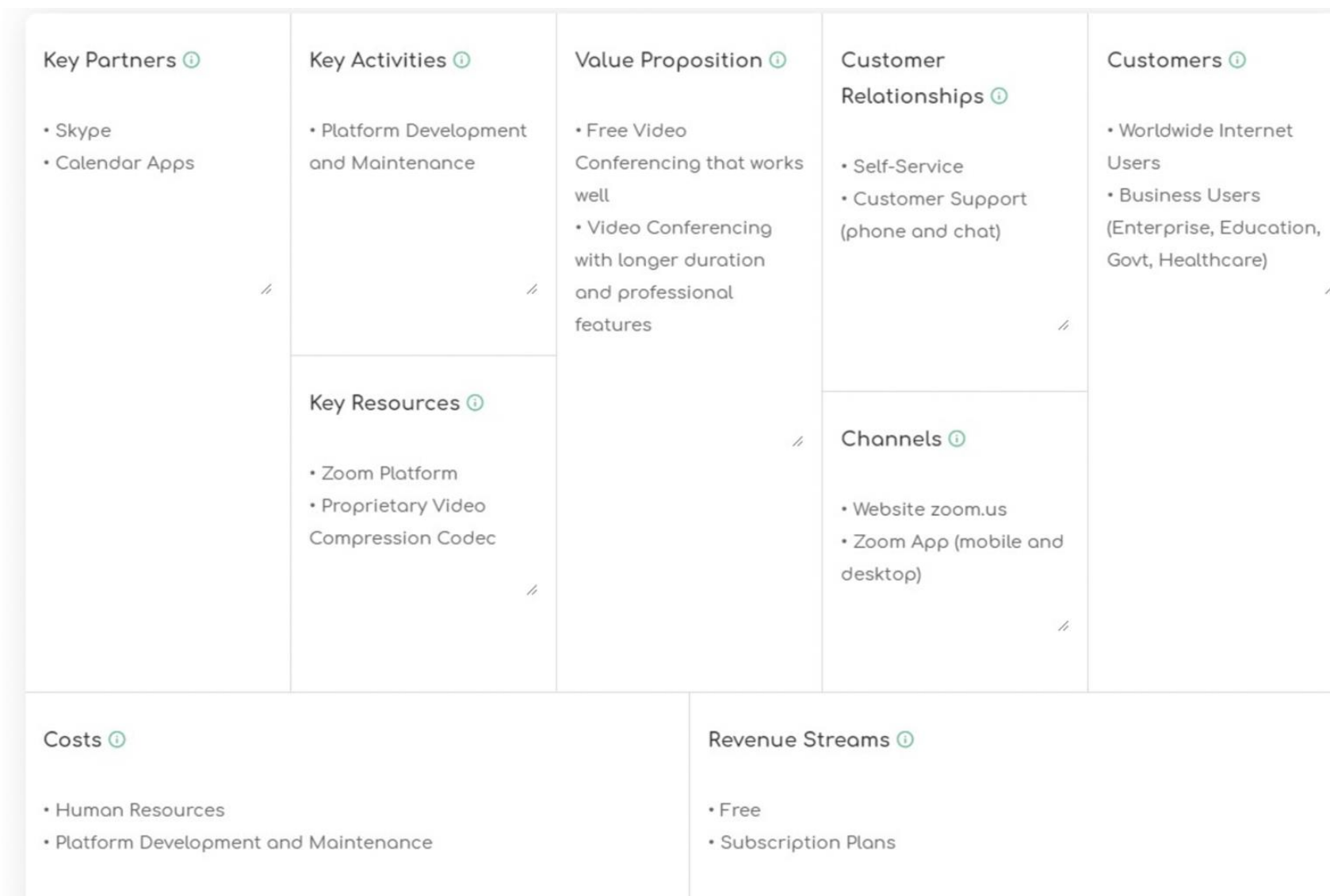
- ❖ Geriausias būdas praktiškai išanalizuoti savo v idėją – atlikti SSGG analizę surasti jos stipriąsias silpnąsias puses bei nustatyti galimybes ir grėses
- ❖ Įveskite <https://voil-platform.eu>
- ❖ Registruotis
- ❖ Eikite į "Laboratorijos"
- ❖ Pasirinkite Bendro kūrimo ir transformavimo laboratoriją
- ❖ Pasirinkite SWOT analizę ir užpildykite reikiamą informaciją
- ❖ Pateikite savo analizę

Etsy:

👍 STRENGTHS	👎 WEAKNESSES	🔍 OPPORTUNITIES	📌 THREATS
<ul style="list-style-type: none"> • Only unique and rare products allowed to be sold on the platform • Global reach through website • Reliable and flexible online payment method • Very user-friendly website as well as App version 	<ul style="list-style-type: none"> • Complicated rules for sellers • Slow delivery process • Huge shipping and handling costs for buyers when buying products worldwide • No guarantee to generate profits with the concept of handmade items 	<ul style="list-style-type: none"> • Increasing value by adding new products categories • Higher profits in some countries with growing economy • Increasing CSR through encouraging local artists to sell their products on Etsy • Continuous development of the website and App to improve buyers' shopping experience 	<ul style="list-style-type: none"> • Increasing competitions from other competitors like Amazon, <u>Ebay</u> and new entrants • Higher bargaining power of sellers • Different government rules and regulations in different countries • Vulnerable to hackers which affect the website

Aukščiau pateiktas pavyzdys paimtas iš svetainės, kad būtų galima naudoti veikloje. (<https://voil-platform.eu>)

1.2 veikla: Sukurkite savo verslo planą!



1.2 veikla: Sukurkite savo verslo planą!

Naudodami idėją, kurią jau sukūrėte ir išanalizavote ankstesniuose pratybose, sukurkite verslo planą atlikdami šiuos veiksmus:

- Įeikite į <https://voil.startup.ngo/> platformą
- Eikite į "Laboratorijos"
- Pasirinkite Bendro kūrimo ir transformavimo laboratoriją
- Pasirinkite Verslo modelį ir užpildykite reikiamą informaciją
- Pateikite savo planą

