

3.4 Eventi di rete

Cosa facciamo oggi

Cronologia e attività principali

- Presentazione della parte teorica
- Breve discussione e commenti sull'argomento
- Attività 1: Superare la paura del networking
- Pausa
- Attività 2: Bingo in rete
- Tavolo rotondo
- Domande e sessione conclusiva
- Quiz di autovalutazione

Descrizione generale

In questa sessione impareremo cos'è il networking, come possiamo trovare opportunità di networking e cosa fare e cosa non fare per mantenerci sulla strada giusta. Identificheremo i diversi tipi di eventi di networking a cui possiamo partecipare, cosa dobbiamo preparare prima di questi eventi di networking e come agire una volta che parteciperemo. Questa è una sessione molto pratica di cose da fare e da non fare per ottenere il meglio dalla tua esperienza di networking.

Il networking è un'attività commerciale socioeconomica mediante la quale uomini d'affari e imprenditori si incontrano per formare relazioni commerciali e per riconoscere, creare o agire in base a opportunità commerciali, condividere informazioni e cercare potenziali partner per iniziative. Per tutta la vita creerai contatti di rete che si svilupperanno in relazioni tra amici, colleghi e prospettive professionali. Per fare rete devi andare là fuori e incontrare persone.

Poiché sappiamo che non tutti sono nati estroversi e grandi comunicatori, abbiamo creato alcuni esercizi che ti aiuteranno a superare la paura di iniziare conversazioni con perfetti sconosciuti.

Il gioco di ruolo e la presentazione della tua idea di business al resto dei partecipanti è un buon inizio per combattere la tua timidezza e ansia nel parlare con estranei. Creeremo uno scenario fittizio di un evento di networking in cui i partecipanti avranno la possibilità di mettere in pratica ciò che hanno appreso durante la sessione teorica.



Punti chiave di apprendimento	<p>In questo modulo imparerai:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Che cos'è il networking • I diversi tipi di eventi di networking • Come fare rete come un professionista • Le insidie da evitare durante il networking • Le cose da fare e da non fare in rete • Esercizi su come superare la paura del networking • Le diverse reti europee di donne imprenditrici • Come diventare un networker sicuro di sé
Cosa preparerai durante questa sessione	<ul style="list-style-type: none"> • Stabilire alleanze con colleghi, stakeholder e fornitori • Creare la propria rete di supporto e affermarsi come un 'nuovo giocatore' • Diventa sicuro delle tue capacità di networking • Coltiva un atteggiamento da "si può fare".
Elenco delle cose da fare DOPO questa sessione	<p>Dopo questa sessione è necessario fare il punto su tutto ciò che hai imparato e implementarlo in scenari di vita reale.</p> <p>Crea un piano di rete rispondendo a quanto segue:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Il mio obiettivo – Scopo 2. Di quali relazioni ho o di cui ho bisogno? 3. Come posso accedervi al meglio? 4. Che valore posso portare? Portalo. 5. Stabilisci quanto tempo alla settimana dedicare e programmallo. 6. Monitorare i risultati per un periodo di tempo sufficiente