

Eventi di rete

3.4



Co-funded by the
Erasmus+ Programme
of the European Union



Perché siamo qui oggi / Aspettative

Fare networking significa fare quello che vostra madre ti ha detto di non fare mai... con gli estranei.

È come fare l'ospite alla festa di qualcun altro.

A un livello reale, si tratta di imparare a conoscere altre persone e trovare i legami che si hanno con loro

Gli eventi di networking sono un'opportunità per gruppi di professionisti di riunirsi e stabilire connessioni



Elenco di argomenti

(come in programma/parte teorica)

Che cos'è il networking

I diversi tipi di eventi di networking

Come fare rete come un professionista

Le insidie da evitare durante il networking

Le cose da fare e da non fare in rete

Crea un piano di rete

Le diverse reti europee di donne imprenditrici

Come diventare un networker sicuro di sé



Punti di apprendimento

(come da programma/parte teorica)

- ❖ Costruisci la tua sicurezza per fare rete come un professionista
- ❖ Scopri come evitare le insidie del networking
- ❖ Scopri come creare e ampliare la tua rete sia in situazioni faccia a faccia che online
- ❖ Scopri i diversi tipi di eventi di networking
- ❖ Impara a scegliere il giusto tipo di evento di networking su misura per le tue esigenze
- ❖ Scopri come creare un piano di rete



Principali attività / struttura della sessione

(teoriche, pratiche,...)



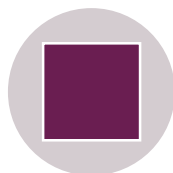
Presentazione
della parte teorica



Breve discussione
e commenti
sull'argomento



Attività 1: Superare
la paura del
networking



Attività 2: Bingo in
rete



Pausa



Tavolo rotondo



Domande e
sessione
conclusiva



Quiz di
autovalutazione

Cosa ti aspetti di produrre

(elenco dei risultati concreti)

- ❖ Scopri qual è lo scopo del networking
- ❖ Scopri come il networking può aiutarti ad espandere le tue opportunità di business
- ❖ Impara come superare la tua ansia nel parlare con estranei
- ❖ Scopri i diversi eventi di networking a cui puoi partecipare
- ❖ Impara come socializzare e sentirti sicuro nel creare connessioni
- ❖ Scopri le diverse reti di donne in Europa



Panoramica sulla parte teorica

3.4 Eventi di rete

Definizione di rete

Il networking è un'attività commerciale socioeconomica mediante la quale uomini d'affari e imprenditori si incontrano per formare relazioni commerciali e per riconoscere, creare o agire in base a opportunità commerciali, condividere informazioni e cercare potenziali partner per iniziative.



Perché la rete è importante



Il networking è lo sviluppo e il mantenimento di relazioni di valore reciproco

Sviluppo: richiede tempo

Manutenzione: "Non un evento occasionale"

Relazioni di valore reciproco: il focus non è centrato sull'"io".



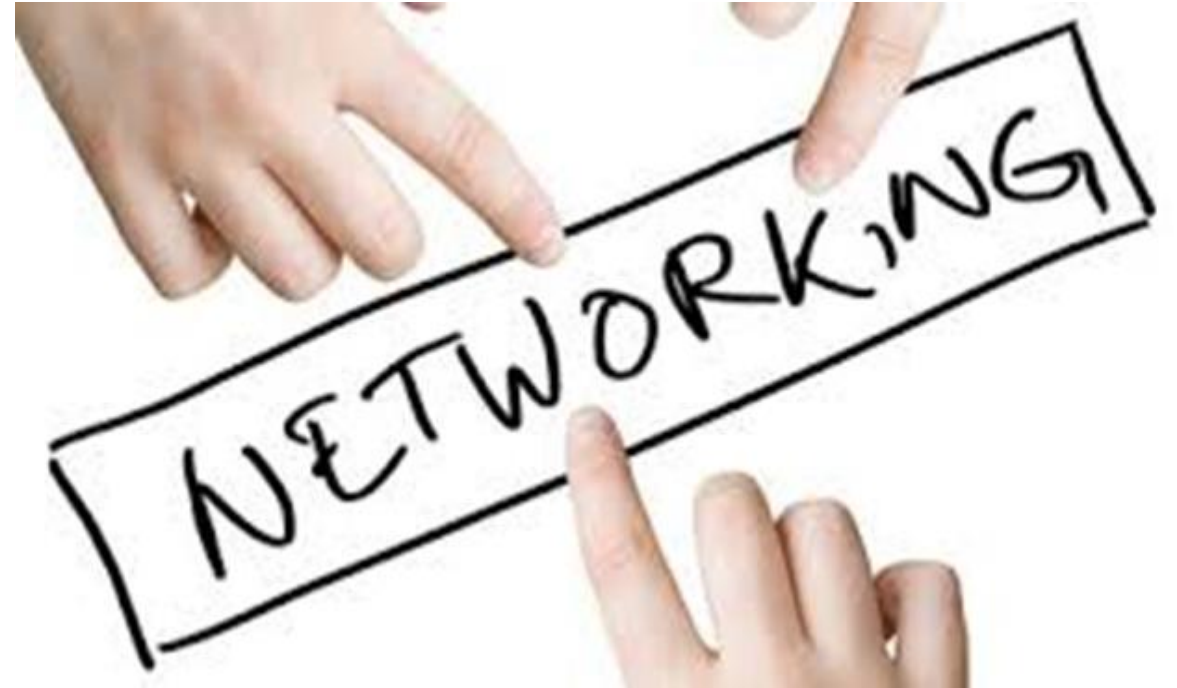
PERCHÉ la rete è importante?

La rete è il modo n. 1 per trovare un lavoro

Oltre il 60% delle opportunità di lavoro sono ottenute attraverso il networking

Abilità di rete

- Motivi per cui il networking non è sempre facile
- Paura
- Tipi di personalità
- Territorio sconosciuto
- Iniziare
- Suggerimenti utili
- Sviluppa il tuo "discorso in ascensore" personale o commerciale
- Esercitati con gli amici che possono fornire un feedback utile





Helpful Tips

Suggerimenti per la rete

- Unisciti a organizzazioni professionali
- Partecipa a conferenze di settore
- Partecipa alle fiere del lavoro
- Unisciti ai gruppi di supporto
- Fai volontariato con il tuo tempo e i tuoi talenti per cause meritevoli
- Unisciti a una palestra o ad altri club per hobby
- Identifica mentori e/o allenatori
- Pianifica e condurre interviste informative
- Utilizza le Associazioni Alumni e gli uffici di carriera
- Segui meglio la concorrenza
- Invia note di ringraziamento

Suggerimenti per la rete in linea



- Ottieni un indirizzo email breve e appropriato
- Ordina le schede di curriculum con brevi statistiche sul curriculum
- Scrivi e padroneggia un tono di 30 secondi (registra e ascolta)
- Crea un profilo LinkedIn e aggiornalo spesso: aggiungi consigli
- Diventa attivo sui gruppi LinkedIn
- Iscriviti su Twitter: segui tutte le persone che ti seguono
- Crea una pagina Facebook appropriata
- Chiedi referenze quando condividi biglietti da visita e curriculum
- Unisciti a organizzazioni e reti, camere di commercio e reti commerciali
- Partecipa ai forum di discussione

Cose da fare nel networking



- Sii genuino e autentico, costruendo fiducia e relazioni
- Sviluppa i tuoi obiettivi per ogni incontro di networking
- Visita i gruppi che suscitano il tuo interesse
- Mantieni posizioni di volontariato
- Fai domande a risposta aperta
- Fatti conoscere come una risorsa per gli altri
- Spiega cosa stai cercando e cosa fai
- Segui in modo rapido ed efficiente i rinvii
- Comprendi i bisogni delle persone con cui stai entrando in rete e offri loro un certo valore
- Prova a contattare una persona al giorno
- Vai oltre il tuo settore

Cosa non fare nel networking



- Non temere i "grandi colpi"
- Non mettere all'angolo un "colpitore pesante" con la tua storia di vita personale a un evento sociale
- Non distribuire biglietti da visita a tutti
- Non parlare solo con persone che conosci
- Non perdere tempo a parlare con "Me-ers "
- Non bere troppo durante gli eventi serali, ovviamente!
- Non aspettarti niente
- Non respingere nessuno come irrilevante
- Non prendere "NO" sul personale

Panoramica sulla parte pratica

Eventi di rete



Co-funded by the
Erasmus+ Programme
of the European Union



Cosa otterremo oggi

Oggi esperimentieremo il networking all'interno del gruppo di partecipanti, giocheremo al gioco del Networking Bingo e completeremo un quiz di autovalutazione per testare le nostre conoscenze su questo modulo.

- Attività 1: Superare la paura del networking
- Attività 2: Bingo in rete
- Quiz di autovalutazione

Attività 1: Superare la paura del networking

Si tratta di un'attività di gioco di ruolo moderata dal formatore per incoraggiare i partecipanti a superare la paura del networking.

- Inizia guardando questo video intitolato “Come fare rete come un professionista” cliccando su <https://www.youtube.com/watch?v=REA8Ac486O0>
- Al termine del video, il facilitatore leggerà uno scenario fittizio di un evento di networking e includerà i dettagli del motivo per cui questo evento si sta svolgendo e altri dettagli rilevanti.
- I partecipanti passeranno a fare un piano di networking - 10 minuti
- I partecipanti inizieranno a socializzare e parlare con gli altri contatti e la rete - 30 minuti.
- Creeranno una strategia di follow-up da -10 a 15 minuti
- L'ultima parte di questo esercizio è una tavola rotonda in cui ogni partecipante parlerà della propria esperienza in questo esercizio.

Attività 2: Bingo in rete



I partecipanti devono completare ciascuno dei 12 quadrati della griglia scrivendo la loro risposta alla richiesta; attendere circa 2 minuti per completare l'operazione.



I partecipanti quindi fanno rete, parlano con le persone per scoprire e condividere interessi reciproci e raccolgono firme dalle persone con cui trovano cose in comune.



In base alle dimensioni del gruppo e al tempo assegnato, informa gli studenti di quanti minuti hanno a disposizione per collegarsi in rete. Vince il primo studente che completa tutti i 12 spazi sulla griglia. La maggior parte (se presente) non completerà la griglia.

Self Assessment



Valutazione: quiz di autovalutazione

I partecipanti concluderanno questa sessione completando un quiz di autovalutazione per valutare la loro comprensione del modulo.